

**Закрытое акционерное общество «Р-Фарм»**

**УТВЕРЖДЕНО**  
Приказом Генерального директора  
от 01.07.2015 №44

**Коммерческая политика ЗАО «Р-Фарм»**

Москва

## **Оглавление**

<b>1.</b>	<b>Общие положения .....</b>	<b>3</b>
<b>2.</b>	<b>Порядок выбора Делового партнера .....</b>	<b>4</b>
<b>3.</b>	<b>Общие условия реализации Продукции .....</b>	<b>4</b>
<b>4.</b>	<b>Комерческие условия реализации Продукции.....</b>	<b>6</b>
<b>5.</b>	<b>Процедура рассмотрения заявок на закупку Продукции .....</b>	<b>6</b>
<b>6.</b>	<b>Заключительные положения .....</b>	<b>7</b>

## 1. Общие положения

- 1.1. Настоящая Коммерческая политика (далее – Политика) принята в соответствии с Кодексом этики ведения бизнеса, Антикоррупционной политикой и Регламентом взаимодействия с Деловыми партнерами Закрытого акционерного общества «Р-Фарм» (далее – Общество).
- 1.2. Настоящая Политика направлена на стандартизацию и регулирование взаимодействия Общества с потенциальными и действующими Деловыми партнерами в отношении реализации Продукции Общества.
- 1.3. Термины и определения, используемые в настоящей Политике:

«**Аффилированные лица**» - означает термин, приведенный в Законе РСФСР от 22.03.1991 № 948-1 «О конкуренции и ограничении монополистической деятельности на товарных рынках».

«**Деловые партнеры**» - означает термин, приведенный в Регламенте взаимодействия с Деловыми партнерами, в том числе:

- организации и индивидуальные предприниматели, приобретающие Продукцию Общества для последующей реализации, включая перепродажу;

– агенты, представители, прочие третьи лица, являющиеся посредниками между Обществом и другой стороной, осуществляющей хозяйственную деятельность.

«**Договор**» - соглашение между Обществом и Деловым партнером об установлении, изменении или прекращении гражданских прав и обязанностей в отношении реализации Продукции Общества.

«**Продукция**» – лекарственные препараты для медицинского применения человеком, реализация которых осуществляется Обществом, за исключением лекарственных препаратов, указанных в Коммерческой политике Общества в отношении дистрибуции продуктов компании Eli Lilly.

«**Сайт**» - означает страницу Общества в сети Интернет по адресу: [www.r-pharm.com](http://www.r-pharm.com).

Прочие термины и определения, используемые в настоящей Политике с заглавной буквы, приводятся в значении, закрепленном в Кодексе этики ведения бизнеса и Антикоррупционной политике Общества.

- 1.4. Настоящая Политика является локальным нормативным актом, обязательным для исполнения всеми работниками и аффилированными лицами Общества, и применяется постольку, поскольку не противоречит Кодексу этики ведения бизнеса и Антикоррупционной политике Общества.
- 1.5. Настоящая Политика не применяется к реализации Продукции Общества:
  - в рамках осуществления Обществом благотворительной деятельности;
  - в соответствии с Федеральным законом от 05.04.2013 № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд»;
  - в соответствии с Федеральным законом от 18.07.2011 № 223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц».

## **2. Порядок выбора Делового партнера**

- 2.1. Общество придает особое значение выбору своих Деловых партнеров, проводя тщательный отбор, и сотрудничая только с теми Деловыми партнерами, которые способны осуществлять реализацию Продукции в соответствии с требованиями применимого законодательства, обеспечивая быстроту, качество и бесперебойность ее доставки потребителям.
- 2.2. Перед заключением Договора все Деловые партнеры должны пройти процедуру комплексной проверки, которая описана в Регламенте взаимодействия с Деловыми партнерами.
- 2.3. С целью подтверждения соответствия Делового партнера установленным критериям выбора Общество проводит ежегодные дополнительные проверки Делового партнера в течение срока Действия договора с Деловым партнером. Процедура проверки Делового партнера описана в Регламенте взаимодействия с Деловыми партнерами.

## **3. Общие условия реализации Продукции**

- 3.1. Реализация Продукции осуществляется на основании Договоров, заключенных по форме, закрепленной в Регламенте взаимодействия с Деловыми партнерами.
- 3.2. Продукция поставляется отдельными партиями на основании согласованных Обществом заявок Делового партнера.
- 3.3. Общество отгружает Продукцию на условиях 100% предоплаты. Исключение составляют:
  - (i) Деловые партнеры, договорные отношения с которыми существуют более 24 (двадцати четырех) месяцев к моменту получения заявки на поставку Продукции, а также
  - (ii) Деловые партнеры, договорные отношения с которыми существуют на дату вступления настоящей Политики в силу,при условии, однако, что в рамках договорных отношений (в том числе по любым ранее заключенным договорам) у Делового партнера и/или у Аффилированных лиц Делового партнера:
  - на 01 января текущего года отсутствует просроченная задолженность перед Обществом и/или Аффилированными лицами Общества на сумму более 100 000 (Сто тысяч) рублей, и
  - в течение предшествующих 24 (двадцати четырех) месяцев отсутствовала просроченная задолженность перед Обществом и/или Аффилированными лицами Общества продолжительностью более 180 (Сто восьмилесяти) дней подряд.
- 3.4. Ежеквартально в срок до 15-го числа первого месяца соответствующего квартала по запросу Делового партнера Общество проводит анализ на предмет наличия указанных в п. 3.3. настоящей Политики оснований предоставления отсрочки платежа. В случае наличия таких оснований Общество предоставляет Деловому партнеру отсрочку платежа продолжительностью 30 календарных дней с даты поставки Продукции. Анализ проводится комиссией в составе, ежегодно утверждаемом Генеральным директором Общества. Решения комиссии в обязательном порядке доводятся до сведения соответствующего Делового партнера, направившего Обществу запрос о предоставлении отсрочки платежа. При этом Деловому партнеру предоставляется право направить Обществу аргументированное возражение на решение комиссии, которое должно быть рассмотрено в течение 10 (Десяти) рабочих дней с даты его получения Обществом. В случае признания возражений Делового партнера обоснованными, в указанный срок комиссия обязана принять решение о предоставлении Деловому партнеру отсрочки платежа. Решение о предоставлении отсрочки платежа действует в

течение соответствующего квартала и далее подлежит пересмотру в порядке, установленном настоящим пунктом.

3.5. Отсрочка платежа продолжительностью более 30 календарных дней предоставляется Обществом в порядке, предусмотренном п. 3.3. и п. 3.4. настоящей Политики, при условии, если Деловой партнер:

(i) предоставит Обществу банковскую гарантию, обеспечивающую выполнение платежных обязательств Делового партнера. Банковская гарантия должна соответствовать требованиям гражданского законодательства Российской Федерации или

(ii) отвечает критериям финансовой стабильности, закрепленным в Регламенте взаимодействия с Деловыми партнерами; и

(iii) выручка Общества и/или Аффилированных лиц Общества от реализации Продукции Деловому партнеру за предшествующие 12 (двенадцать) месяцев составила более 3 000 000 000 (трех миллиардов) рублей.

При этом продолжительность отсрочки платежа в любом случае не может быть более 180 (ста восьмидесяти) календарных дней с даты поставки Продукции.

3.6. Общество отказывает в поставке Продукции по заявке Делового партнера в следующих случаях:

(i) Деловой партнер и/или Аффилированное лицо Делового партнера в течение предшествующих 12 (двенадцати) месяцев допустили просрочку платежа продолжительностью более 180 (ста восьмидесяти) календарных дней подряд; и/или

(ii) Деловой партнер и/или Аффилированное лицо Делового партнера в течение предшествующих 12 (двенадцати) месяцев допустили просрочку платежа неоднократно (более трех раз подряд); и/или

(iii) Деловой партнер и/или Аффилированное лицо Делового партнера допустили просрочку платежа, указанную в Приложении № 3 к настоящей Политике.

3.7. Положения п. 3.6 (iii) настоящей Политики не будут применяться, если Деловой партнер предоставит Обществу гарантийное письмо, которым подтвердит свою обязанность погасить образовавшуюся задолженность не позднее 60 (шестидесяти) календарных дней с даты составления гарантийного письма. В таком случае Общество осуществит поставку Продукции на сумму не более 50% (пятидесяти процентов) от суммы денежных средств, поступивших от Делового партнера в исполнение обязанностей, предусмотренных таким гарантийным письмом. Деловой партнер наделяется правом предоставлять Обществу гарантийные письма в соответствии с настоящим пунктом не чаще двух раз в год.

3.8. Общество оставляет за собой право устанавливать общие условия реализации Продукции, отличные от условий, предусмотренных настоящим разделом 3, для отдельных категорий Продукции, в том числе, для Продукции с истекающим сроком годности, для Продукции, впервые выпускаемой Обществом и/или его Аффилированными лицами на рынок, а также для Продукции, в отношении которой Обществом утверждены специальные программы продвижения. Решение об установлении таких общих условий принимается Генеральным директором Общества, подлежит обязательной публикации на Сайте Общества и вступает в силу с даты такой публикации.

#### **4. Коммерческие условия реализации Продукции**

- 4.1. При реализации Продукции Общество неукоснительно соблюдает требования действующего законодательства Российской Федерации в области ценообразования на жизненно необходимые и важнейшие лекарственные препараты.
- 4.2. Реализация Продукции, указанной в Приложении № 1 к настоящей Политике, осуществляется по ценам, указанным в прайс-листе, опубликованном на Сайте Общества в момент получения Обществом заявки на закупку Продукции. Такой прайс-лист утверждается Генеральным директором Общества. При этом Общество вправе в одностороннем порядке вносить изменения в цены, указанные в таком прайс-листе. Новые цены вступают в силу с даты их публикации на Сайте Общества и применяются к поставкам Продукции по заявкам, полученным после даты публикации.
- 4.3. На Продукцию, указанную в Приложении №1 к настоящей Политике, Общество предоставляет Деловым партнерам следующие финансовые премии:
  - за 100% предоплату – 2% от общей стоимости Продукции.
- 4.4. Общество оставляет за собой право устанавливать коммерческие условия реализации Продукции, отличные от условий, предусмотренных настоящим разделом 4, для отдельных категорий Продукции, в том числе, для Продукции с истекающим сроком годности, для Продукции, впервые выпускаемой Обществом и/или его Аффилированными лицами на рынок, а также для Продукции, в отношении которой Обществом утверждены специальные программы продвижения. Решение об установлении таких общих условий принимается Генеральным директором Общества, подлежит обязательной публикации на Сайте Общества и вступает в силу с даты такой публикации.

#### **5. Процедура рассмотрения заявок на закупку Продукции**

- 5.1. Решение о поставке Продукции по заявке Делового партнера, успешно прошедшего процедуру комплексной проверки, принимает коммерческая комиссия, состав которой формируется в соответствии с приказом Генерального директора Общества. Комиссия принимает решение в течение десяти (10) рабочих дней с момента получения от Делового партнера соответствующей заявки по форме, указанной в Приложении №2 к настоящей Политике, при условии наличия заключенного договора с Деловым партнером.
- 5.2. Заявка Делового партнера направляется Обществу по электронной почте: [zayvka@rpharm.ru](mailto:zayvka@rpharm.ru) и по факсу +7 (495) 9567938 в виде скан-образа (копии) заявки, подписанной уполномоченным лицом Делового партнера. Заявка на поставку Продукции, указанной в Приложении № 1, одновременно в обязательном порядке направляется Обществу на бумажном носителе по адресу 123154, г.Москва, ул.Берзарина д.19 корп. 1.
- 5.3. Заявка Делового партнера удовлетворяется только при условии наличия у Общества Продукции, свободной от ранее возникших обязательств Общества перед третьими лицами, в количестве, достаточном для удовлетворения заявки. В случае отсутствия такой Продукции, Деловой партнер, подавший заявку, информируется об этом.
- 5.4. Мотивированное решение об удовлетворении или отказе в удовлетворении заявки направляется Деловому партнеру не позднее 7 (семи) рабочих дней с момента принятия решения. В случае положительного решения Деловому партнеру одновременно направляется счет, в котором должны быть указаны ассортимент, цена, количество и срок годности Продукции.

- 5.5. Допускается отправка мотивированного решения об удовлетворении или отказе в удовлетворении заявки на бумажном носителе и/или в электронном виде.

## **6. Заключительные положения**

- 6.1. Общество оставляет за собой право отказаться от исполнения договорных обязательств и расторгнуть Договор с Деловым партнером в одностороннем внесудебном порядке путем направления Деловому партнеру письменного уведомления в случаях существенных нарушений со стороны Делового партнера, указанных в Договоре между Деловым партнером и Обществом. Решение о прекращении договорных отношений должно быть мотивированным и основанным на документальных доказательствах, свидетельствующих о существовании нарушений Договора. Такое прекращение договорных отношений не лишает Общество права взыскивать с Делового партнера компенсацию за причиненный ущерб в соответствии с действующим законодательством и использовать иные способы защиты своего нарушенного права.
- 6.2. В случаях, указанных в Регламенте взаимодействия с Деловыми партнерами, Общество также имеет право приостановить исполнение Договора с Деловым партнером. Решение о приостановлении должно быть мотивированным и основанным на документальных доказательствах, свидетельствующих о наличии оснований для приостановления.
- 6.3. Настоящая Политика вступает в силу с даты ее утверждения Генеральным директором Общества. Настоящая Политика размещается на Сайте Общества с даты ее утверждения.
- 6.4. Общество оставляет за собой право периодически вносить изменения в данную Политику в соответствии с потребностями бизнеса, изменением российского законодательства, а также в случае изменения применимого законодательства иностранных государств. Изменения утверждаются Генеральным директором Общества и подлежат публикации на Сайте Общества.
- 6.5. Все работники Общества обязаны знать и неукоснительно соблюдать требования настоящей Политики при взаимодействии с Деловыми партнерами от имени Общества. За нарушение требований данной Политики виновные работники Общества несут ответственность в порядке, установленном законодательством Российской Федерации и локальными актами Общества.

## ПРИЛОЖЕНИЕ №1

### ПЕРЕЧЕНЬ ПРИОРИТЕТНОЙ ПРОДУКЦИИ

Торговое наименование	Производитель
Авастин, конц. д/приг. р-ра д/инф. 25мг/мл 16мл фл. №1	Roche/Ортат
Авастин, конц. д/приг. р-ра д/инф. 25мг/мл 4мл фл. №1	Roche/Ортат
Анастрозол, табл. п/пл/о. 1мг №28	ЯЗГЛФ
Анастрозол, табл. п/пл/о. 1мг №30	ЯЗГЛФ
Бейодайм	Roche/Ортат
Бикалутамид, табл. пок/пл/об 150мг №28	ЯЗГЛФ
Бикалутамид, табл. пок/пл/об 50мг №28	ЯЗГЛФ
Вальцит, табл. п/пл/о. 450мг №60	Roche/Ортат
Герцептин, лиоф. д/приг. р-ра д/инф, фл. 440мг + р-ль. 20мл, фл. №1	Roche/Ортат
Герцептин, лиоф.д/приг. р-ра д/инф. 150мг фл. №1	Roche/Ортат
Земплар капс. 1мкг №28	Abbvie/Ортат
Земплар, р-р для в/в вв. 5мкг/мл 1мл амп. №5	Abbvie/Ортат
Зидовудин-АЗТ, капс. 100мг №100 уп. конт. яч.	ЯЗГЛФ
Инванз, лиоф. д/приг. р-ра д/ин. 1г 20мл фл. №1	MSD/Ортат
Исентресс, табл. п/пл/об. 400мг №60	MSD/Ортат
Калетра, р-р д/вн. прим. 80мг+20мг/мл 60мл №5	Abbvie/Ортат
Калетра, табл. п/пл/о 100мг+25мг №60	Abbvie/Ортат
Калетра, табл. п/пл/о 200мг+50мг фл. №120	Abbvie/Ортат
Капецитабин 150мг №60	ЯЗГЛФ
Капецитабин 500мг №120	ЯЗГЛФ
Кселода, табл. пок/пл/об 500мг №120	Roche/Ортат
Летрозол, табл. п/пл/о 2,5мг №30	ЯЗГЛФ
Мирцера, р-р для в/в, п/к вв. 50мкг/0,3мл шпр.-тюб. №1 в компл. с иглой	Roche/Ортат
Мирцера, р-р для в/в, п/к вв. 75мкг/0,3мл шпр.-тюб. №1 в компл. с иглой	Roche/Ортат
Мирцера, р-р для в/в, п/к вв. 100мкг/0,3мл шпр.-тюб. №1 в компл. с иглой	Roche/Ортат
ОптиМАРК, р-р для в/в введ. 500мкмоль/мл фл. 10мл №10	Маллинкродт Инк/Ортат
ОптиМАРК, р-р для в/в введ. 500мкмоль/мл фл. 15мл №10	Маллинкродт Инк/Ортат
ОптиМАРК, р-р для в/в введ. 500мкмоль/мл фл. 20мл №10	Маллинкродт Инк/Ортат
ОптиМАРК, р-р для в/в введ. 500мкмоль/мл шпр. 15мл №10	Маллинкродт Инк/Ортат
Оптирей, р-р для в/в, в/артер. вв. 300мг йода/мл 100мл фл. №10	Маллинкродт Инк/Ортат
Оптирей, р-р для в/в, в/артер. вв. 300мг йода/мл 100мл шпр.с адаптером Луер Лок №10	Маллинкродт Инк/Ортат
Оптирей, р-р для в/в, в/артер. вв. 300мг йода/мл 125мл шпр.с адаптером Луер Лок №10	Маллинкродт Инк/Ортат



Торговое наименование	Производитель
Оптирей, р-р для в/в, в/артер. вв. 300мг йода/мл 20мл фл. №10	Маллинкродт Инк/Ортат
Оптирей, р-р для в/в, в/артер. вв. 300мг йода/мл 50мл фл. №10	Маллинкродт Инк/Ортат
Оптирей, р-р для в/в, в/артер. вв. 300мг йода/мл 50мл шпр. №10	Маллинкродт Инк/Ортат
Оптирей, р-р для в/в, в/артер. вв. 350мг йода/мл 100мл фл. №10	Маллинкродт Инк/Ортат
Оптирей, р-р для в/в, в/артер. вв. 350мг йода/мл 100мл шпр. №10	Маллинкродт Инк/Ортат
Оптирей, р-р для в/в, в/артер. вв. 350мг йода/мл 200мл фл. №10	Маллинкродт Инк/Ортат
Оптирей, р-р для в/в, в/артер. вв. 350мг йода/мл 50мл фл. №10	Маллинкродт Инк/Ортат
Оптирей, р-р для в/в, в/артер. вв. 350мг йода/мл 50мл шпр. №10	Маллинкродт Инк/Ортат
Пегасис Про Клик, р-р для п/к вв. 180мкг. №1	Roche/Ортат
Пегасис, р-р для п/к вв. 180мкг/0,5мл шпр.-тюб. №1	Roche/Ортат
ПегИнтрон ClearClick 100	MSD/Ортат
ПегИнтрон ClearClick 120	MSD/Ортат
ПегИнтрон ClearClick 150	MSD/Ортат
ПегИнтрон ClearClick 50	MSD/Ортат
ПегИнтрон ClearClick 80	MSD/Ортат
ПегИнтрон фл 100	MSD/Ортат
ПегИнтрон фл 120	MSD/Ортат
ПегИнтрон фл 80	MSD/Ортат
Реатаз, капс. 150мг №60	BMS/Ортат
Реатаз, капс. 200мг №60	BMS/Ортат
Реатаз, капс. 300мг №30	BMS/Ортат
Севоран, жидк. д/инг. 250мл фл. пласт. №1	Abbvie/P-Фарм
Севоран, жидк. д/инг. 250мл фл. пласт. №1	Abbvie/ЯЗГЛФ
Селлсепт, капс. 250мг №100	Roche/Ортат
Селлсепт, табл. пок/пл/об. 500мг №50	Roche/Ортат
Тарцева, табл. п/пл/о 100мг №30	Roche/Ортат
Тарцева, табл. п/пл/о 150мг №30	Roche/Ортат
Тенофовир табл. №30	ЯЗГЛФ
Тиенам, пор. д/приг. р-ра д/инф. 500мг+500мг фл. 20мл №10	MSD/Ортат
Хумира, р-р для п/к вв. 40мг/0,8мл фл. №2	Abbvie/Ортат

## ПРИЛОЖЕНИЕ №2

### ЗАЯВКА

*/Наименование Делового партнера/*

<b>Наименование лекарственного препарата</b>	<b>Количество</b>

Прочие условия:

С уважением,

*/ФИО, должность и подпись уполномоченного лица Делового партнера/*

### ПРИЛОЖЕНИЕ №3

#### ПРОСРОЧКА ПЛАТЕЖА

Длительность просрочки	Размер просроченной задолженности, рублей
3 месяца	≥100 000,00
2 месяца	≥200 000,00
1 месяц	≥300 000,00